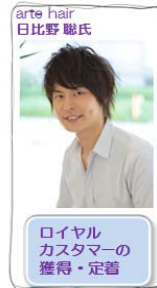
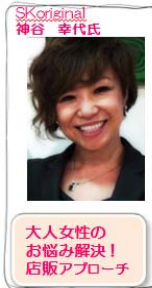


～ 美を形にする happycompany ～

店販セミナー第2弾「コミュニケーション能力」

6月17日(月)の店販コラボセミナーは200名以上の方にご参加いただきありがとうございました！各店販達人サロンの特色が際立つセミナーとなりました。懇親会も満員で大盛況のうちに終わりました。ご参加ありがとうございました。



店販セミナー第2弾は「店販売上6倍増の秘訣！【コミュニケーション能力】」と題して、美容経営効率研究所代表の藤田彩子さんを講師に迎え開催します。今のマーケットに機能するクロージングの概念・100%お客様に喜ばれるテクニックを身につけ、コミュニケーション心理学を活用した店販セールスの実践/ノウハウを学ぶことができます。

講師の藤田彩子さんは、ご自身もコミュニケーション心理学を活かし、その教材の全国1位のセールス記録をお持ちの方。独自のノウハウを組み込んだ研修やトレーニングセミナーを全国で展開されており、現場の成果に徹底的にこだわったオリジナルサポートで多くの美容室・エステティックサロンにて店販売り上げを4倍・5倍・6倍にするという成功実績を沢山お持ちです。

この機会に「笑いが止まらないくらい商品が売れる」秘訣を学び、サロンワークに活かしてみませんか？

日時：2013年7月22日(月) 10:00~12:00 [9:30 受付開始]
会場：愛知県産労働センター ウィンクあいち 9階1009号室
(名古屋市中村区名駅4-4-38)
受講料：3,000円(税別・テキスト代含む)

限定36名様となっております。7/13(土)までにお申込ください



美容経営効率研究所
代表 藤田彩子さん

感謝

ハートスタッフ。 木納 基雄